

Contact :jean.koivogui@nexafrika.com

06 35 22 38 90

<http://www.nexafrika.com/>**STAGE A POURVOIR : Business Developer****A PROPOS DE NEXAFRIKA :**

NEXAFRIKA, start up qui se veut avoir un fort impact tant social que sur le développement économique des pays émergents. Elle est spécialisée dans le développement des solutions d'adressage et de cartographie innovantes à travers l'usage des technologies spatiales et de la Blockchain.

Dans le cadre du lancement de ses activités de commercialisation elle cherche un business developer.

Profil recherché :

Etudiant(e) en Licence ou Master et souhaitant intégrer une startup prometteuse pour travailler sur un projet innovant.

Formation :

Bac+3 à bac+4, en école de commerce ou université

Compétences requises :

- Connaissances en techniques de commercialisation et de vente
- Connaissances en techniques de négociation
- Une expérience antérieure dans le management de projet technologique seraient très appréciée.

Missions :

- Prise en charge de la stratégie commerciale et piloter le plan de développement commercial
- Identifier les prospects et lancer la campagne de prospection
- Participer à l'évolution du business plan commercial
- Participer à des négociations avec les clients
- Représenter l'entreprise dans les salons, forums et dans les tous les évènements commerciaux nécessaires
- Participer à des réunions avec les clients et réaliser des séances de présentations du produit
- Participer à l'élaboration du plan de fidélisation des clients

Qualités :

- Être négociateur dans l'âme
- Être fort de proposition
- Faire preuve de grande curiosité
- Être créatif et avoir un sens de l'organisation

Durée du stage : 2 mois minimum